

Diego Saluzzo

Il diritto applicabile ai contratti transnazionali di vendita del vino

Il volume di transazioni e-commerce business-to-business (B2B) online supererà per il 2020 di gran lunga il mercato del B2C online, nell'ambito di una trasformazione già in corso che va a focalizzarsi dalla trasmissione elettronica di dati (EDI) all'accesso agli ipermercati mondiali ed a una presenza su tutti i canali di vendita, con investimenti aggressivi su piattaforme *cloud* che possano aumentare velocità di vendita, scalarità dei volumi e semplicità delle operazioni, a partire dall'esempio offerto da Global Wine & Spirits ("GWS"). Una delle conseguenze principali è data dalla progressiva internazionalizzazione dei contratti nata per supportare tali transazioni anche nel comparto vitivinicolo. Nella misura in cui il commercio elettronico si fa commercio internazionale, iniziano a sorgere controversie che si pongono come questioni preliminari: *"Qual'è la legge applicabile alla transazione?"* seguita da: *"In che Paese e sotto quale giurisdizione devo agire?"*. Il tema e le possibili soluzioni sono esaminate sotto un profilo generale tenendo in conto che i contratti elettronici non rappresentano una nuova e distinta categoria di contratti, ma sono puri e semplici contratti commerciali formalizzati utilizzando sistemi elettronici.

Applicable law to transnational wine transactions

Online business-to-business (B2B) ecommerce will outgrow the business-to-consumer (B2C) market by 2020, as part of an on-going transformation, with focus shifted from electronic data interchange (EDI) to hypermarkets and an omni-channel presence, investing aggressively in cloud platforms that are increasingly selling speed, scale, and simplicity, starting from the Global Wine & Spirits ("GWS") example. One of the main consequences of the ubiquitous usage of Internet has been the progressive internationalization of contracts also in the wine sector. Insofar as electronic commerce becomes international commerce, commercial disputes occur creating as preliminary questions *"Which law has to be applied to the transaction?"*, followed by: *"In which country and under which jurisdiction do I bring proceedings?"*. We analyse the issue in general terms; all that having in mind that e-contracts are not a new and separate category of contracts, but mere commercial contracts finalized via an electronic system; which inter alia means that related regulations attain both B2B and B2C contracts, even if offering possible different solutions.